

Success Case MTTV

UNE SOLUTION TV & VOD SUR MESURE CRÉÉE POUR MAROC TELECOM



LE CHALLENGE

Répondre aux attentes élevées des clients de Maroc Telecom pour du **contenu premium et local**.



L'OBJECTIF

Trouver une solution novatrice pour offrir un contenu de haute qualité et fidéliser la base d'abonnés de l'opérateur.



LA SOLUTION

MTTV, une plateforme TV/VoD premium qui propose une variété de chaînes TV et de contenus VoD, en plus de fonctionnalités inédites.





TV





ORDINATEUR



TABLETTE

SMARTPHONE



Avantages & Spécificités Du Service



MTTV fournit une expérience **TV HD** de très haute qualité, des **bouquets TV enrichis** avec un contenu **VOD** qui peut être accessible en **SVOD**, **AVOD et TVOD**.



Un **accès multi écrans** sur box, TV, mobile, tablette, et PC.



Des chaines **locales et internationales**, avec **option de replay** pour revoir les meilleurs programmes.



À la une

MT 🚳

FENCES

Des fonctionnalités exclusives pour vivre une **expérience TV unique** (Contrôle Brodcast, EPG enrichis, Gestion des Favoris, Multi-profil...).



Des **chaînes thématiques** Maroc Telecom et des options à la carte.



Un **contrôle parental** pour regarder en toute sécurité vos programmes en famille.



Partenariat avecMaroc Telecom



 Stratégie 360 de monétisation



> Licences attractives pour la TV & VOD



Service disponible au Maroc

Stratégies Globales pour la Monétisation du Produit : Un Plan d'Action Complet



STRATÉGIE ÉDITORIALE

Développer une stratégie éditoriale solide pour garantir une sélection de contenus attrayante, diversifiée et adaptée à l'audience. Cela inclut des partenariats avec des fournisseurs de contenus (Starzplay, BluTV et ejunior), la création de contenu exclusif (Match de foot, concert, Évènement etc...) et l'adaptation aux tendances du moment.



EXPÉRIENCE UTILISATEUR

Mettre l'accent sur une expérience utilisateur fluide et intuitive. Cela comprend une interface conviviale, des fonctionnalités interactives, et des options de personnalisation pour répondre aux préférences individuelles des utilisateurs.

ACCESSIBILITÉ MULTIPLATEFORME

Assurer la compatibilité du service avec une **variété d'appareils et de systèmes d'exploitation** pour maximiser la portée du service.

GÉNÉRER DE L'ENGAGEMENT GRÂCE À UNE STRATÉGIE 360



MONÉTISATION

> Monétisation via les solutions de paiement DCB, MNO et ISP.



ACQUISITION

> Via les agences du Telco pour les clients fixes.



PROMOTION

 Via le canal d'acquisition
Online Digital Virgo (Landing pages).



